

新年伊始 兖州新合作 接连新开三家直营连锁店

本报讯 2017年新年伊始,兖州新合作公司一月内连开邹城泉兴店、曲阜如意店、兖州天仙庙店等三家直营连锁店,给当地居民以新春献礼,也实现公司新年开门红。

邹城泉兴社区店于1月1日开业。该店位于邹城市老城区与新城区交汇处泉兴家园小区内,位置优越,经营面积700多平方米。针对该社区业主消费水平和消费能力较高的特点,泉兴店商品整体定位以中高档为主,且开设了儿童摇摆车、熟

食加工、生鲜水产、鲜奶吧等经营项目,满足了各类人群的生活需求,还拓展诊所、美发、餐饮、干洗店等租户,与众多商户形成了一站式服务战略同盟。泉兴店开业短短4天时间里,实现销售近十万元。

曲阜如意店于1月10日开业。该店位于曲阜南部新城的黄金地段,是兖州新合作在曲阜乡镇开设的一家现代化高品质的高端社区标准化生活超市,经营面积约1500平方米,成为继曲阜师大店标准化升级改造后的第二家大型高端平价社

区超市。如意店采用欧式装修风格,独特的情景陈列和亮丽活泼的装饰成为店内的一大亮点。该店开业三天日平均销售达10万元,办理会员卡400多张。

兖州天仙庙店于1月13日开业。这家面积仅400平方米的社区小店,时尚的装修风格、舒适的购物环境完全打破了消费者对传统便民超市的认知,其靓丽的形象不仅迎来了天仙庙社区居民们的频繁光临,还吸引了众多周边社区居民们的热情惠顾。
(兖州新合作 王景)

新合作常客隆公司 慰问里睦村困难村民



本报讯 1月23日,新合作常客隆公司党支部书记、董事长兼里睦村党支部书记包乾申带领党支部委员到董浜镇里睦村走访慰问了三户困难家庭,向他们送去慰问金和节日祝福。在身患白血病的6岁小朋友顾思琪家中,包书记希望他们乐观面对生活,村委会会想尽办法帮助他们一起走出困境。在64岁凌雪琴家中,包书记详细询问了她身体状况以及治疗情况,并鼓励她积极治疗争取早日康复。最后看望84岁老党员张和生,包书记祝他身体健康,节日快乐。

(新合作常客隆 仇洁)

新合作时令电器参与 “扶弱济困 暖冬行动” 捐赠活动

本报讯 1月8日,新合作时令电器公司参加了在南阳新华城市广场举办的“扶弱济困 暖冬行动”捐赠仪式活动。活动现场,有40多位困难家庭领到了价值10多万元的物资,活动的举办,让贫困家庭的老人孩子感受到了社会的温暖爱心。

(新合作时令电器 武运东)

山东新合作在“春风行动” 招聘会上招兵买马

本报讯 2月6日,山东新合作参加2017年沾化区“春风行动”暨“就业精准扶贫”招聘会,成功签约店长5名,采购主管1名,理货员36名,为山东新合作的发展注入了新的活力。

(山东新合作 陈军先)

娄底新合作举办 2016年首届羽毛球比赛

为进一步增强企业凝聚力,营造“我运动、我健康”的良好氛围,2016年12月27日、28日,娄底新合作公司举办2016年首届羽毛球比赛。参赛选手们以饱满的热情投入到比赛之中,纷纷大展身手,各施所能,灵活跑动、扣杀、吊球,令比赛精彩连连,场上掌声、喝彩声不断。参赛选手们发扬胜不骄、败不馁的精神,遵循“公平竞争、友谊第一、比赛第二”的原则,赛出了风格,赛出了水平。经过两天激烈的角逐,谢国光夺得男子单打、混双冠军,王晖夺得女子单打冠军。举办这样的活动不仅使员工锻炼了身体,也增进了交流和沟通,充分展现了拼搏向上的精神风貌。

(娄底新合作 旷培森)

新合作瑞通公司大力发展名优商品代理业务

本报讯 2016年,新合作瑞通公司发扬真抓实干、稳扎稳打、锐意创新的工作精神,渠道开发与产品引进双管齐下,大力发展名优商品代理业务,成绩显著。

一是拓宽西屋电器线下营销渠道。随着净化器市场竞争日趋激烈,为缓解销售瓶颈,公司将工作重点由线上渠道的维护转向线下渠道的开发,目前,已在北京、上海、天津、山东、河北、江苏等地发展20余家经销商,线下渠道的销售占比由2015年的20%提升到45%。

二是开发苹果手机等电子产品代理业务。6月起,公司与苹果公司合作,在中国的四家国代商开展苹果手机代理业务。同时代理的电子产品还有三星手机、华为

手机、魅族手机、小米手机、佳能相机、笔记本电脑等。全年苹果手机销售额突破5亿元。

三是借助酒类市场回暖,发展酒类业务。一方面,经过多方努力,引进一款茅台内招酒,正式成为了茅台酒经销商;同时,在原有种类基础上,意大利进口红酒又增加了一款中高端产品克里斯蒂。另一方面,线下和线上相结合,加强酒类营销的力度。线下,在稳固原有的销售网络体系和团购销售渠道基础上,与中石油、北京糖业烟酒、华致酒业连锁等大型集团达成战略合作;线上,先后与酒仙网、中酒网、酒美网、供销E家、供销大集等大型知名电商平台进行了合作并取得良好的销售业绩。2016年,精品白

酒实现销售3000余件,进口红酒实现销售1000余件。

四是引进 Inditex 集团旗下时装尾货、过季商品项目。12月8日,与上海彼安苏服装有限公司正式签约,新合作瑞通公司成为该公司在中国指定地区 Inditex 集团旗下以 zara 品牌为主的六大品牌服装尾货和过季商品的独家经销商。

五是引进迪士尼(Safe Teck)EVA儿童家居产品。6月,新合作瑞通公司经过授权成为迪士尼品牌授权SAFE TECK产品在中国大陆地区的总经销,销售Safe Teck/(迪士尼)品牌EVA产品,包括白雪公主、赛车总动员、米奇妙妙屋、小熊维尼、冰雪奇缘等五大系列。

(新合作瑞通公司)

泰山新合作举办 2017 年春节联欢晚会



本报讯 1月13日,泰山新合作举办2017年春节联欢晚会。由新合作员工自编自演的文艺节目精彩纷呈,不同波段的红包环节也让现场的新合作家人热情高涨。

晚会在泰山新合作公司管理团队充满力量和决心的团队风采展示中拉开序幕,晚会共分“奋斗篇”、“感恩篇”、“创新篇”三个章节。“奋斗篇”主要彰显了新合作人脚踏实地、不屈不挠、开拓进取的精神风采;“感恩篇”

通过一系列VCR视频展现了新合作人至亲至爱的兄弟姐妹情深,平凡的新合作人用实际行动传承着至孝至善的中华传统美德、折射出至纯至真的人性光芒;“创新篇”主要围绕泰山新合作2017年工作重点展开,重点强调了新年伊始推出的三大服务承诺,表明了公司提升服务的诚意和魄力。最后展示了新合作不同岗位员工大拜年视频,充满祝福和喜庆,凸显了主题。
(泰山新合作 韩静蒲)

东台新合作打造“乐购周三,为您省钱”品牌形象

本报讯 自去年四月中旬开始,东台新合作公司22家直营店逐步启动“乐购星期三,为您更省钱”主题营销活动,开展会员积分翻倍、低价抢购、民生让利等形式的促销活动。公司主要领导亲自带头,后勤部门人员全部挂靠门店参与活动,每周三各门店当日销

售额较平日翻番。目前“乐购星期三”活动已成为公司的品牌名片,会员顾客已形成了“盼星星盼月亮,就盼新合作的星期三”的消费习惯,锁定了相当一部分的消费群体。活动的开展,也激发了公司全员参与销售的工作激情。
(东台新合作公司)

新合作湘中国际物流园召开 2017 年经营工作会议

本报讯 1月20日,湖南新合作湘中国际物流园投资公司在娄底华天大酒店召开2017年经营工作会议。总经理谢国光代表公司作工作报告,全面总结了2016年成绩及不足,统筹部署了2017年工作计划,并向董事会递交了2017年绩效目标责任书;会议还听取了经营班子及各管理部门负责人的年终述职,对2016年在工作中表现突出、成绩优异的员工进行了表彰。

董事长张日平在讲话中指出,2016年是公司项目建设全面推动、经营业务全面展开、机制体制全面深化的一年,全体员工上下同心、克难攻坚,较好地完成了各项年度目标任务;2017年,面对宏观经济持续下行、市场投资持续疲软等多重压力,全体员工要积极融入上市企业的管理体制和文化,以经济效益为中心,以创新管理为手段,在团队建设、财务管理、合规性管理、项目拓展、招商营销、政府关系协调等方面下功夫,撸起袖子加油干,实现企业跨越发展。

(湖南新合作 旷森培)