

集团公司召开2016年度领导班子述职考核大会

本报讯 12月29日,新合作集团召开2016年度领导班子述职考核大会,总社及中国供销集团综合考核组出席会议。会议由集团公司董事长、党委书记冯国光主持,综合考核组组长、总社人事部副巡视员罗忠民介绍了综合考核各项要求。

会上,冯国光代表领导班子就公司2016年资产重大重组情况、主要经营

工作、选人用人情况、党建工作、党风廉政建设情况、保密工作落实情况、存在问题以及下一步的工作举措等方面做了述职报告。集团其他班子成员各自分管工作、履职情况,分别从思想政治状况、工作实绩、团结协作、作风建设和廉洁自律等方面进行了述职。

集团总部全体员工听取了公司领导班子的述职,按照考核要求,认真真

写了《总社社有企业领导班子综合测评表》、《总社社有企业领导人员综合测评表》、《选人用人工作民主评价表》、《新选拔任用干部民主评议表》。会后,考核组以个别谈话的方式征求了对公司领导班子和班子成员的意见,并查阅相关资料,检查选人用人制度建设及干部档案专项审核完成情况等人事工作情况。

(集团企管中心 皮君丽)

新合作集团召开2016年年终财务决算工作会议

本报讯 12月15日,新合作集团召开了2016年年终财务决算工作会议,集团常务副总裁高国进出席会议。会议对公司2016年财务决算、审计工作及2017年财务预算工作进行了布置,听取了各出资企业对2016年经济指标完成情况和资产重组所得税特殊税务处理报备情况的工作汇报。

高国进说,各出资企业财务总监要充分发挥财务监督作用,把好关,做好领导的参谋和助手,并在工作中提高自身业务水平。他指出,为消除同业竞争,新合作集团将在明年6月底前完成17家新合作超市、物流企业业务注入西安民生或对第三方转让工作,各出资企业需要认真做好资产和账务的清理工作。他要求各出资企业在进行2016年报表审计和效益审计时,要和审计人员做好充分沟通,尽量将问题在审计现场解决,财务总监要在僵尸企业清理、八项规定和三重一大文件精神落实以及项目投资环节等方面要切实发挥好作用。

(集团财务部 吴正权)

郝彦领出席中国合作贸易企业协会第二期会员互访活动

本报讯 12月15日,中国合作贸易企业协会第二期会员互访活动暨自有品牌商品展示会议在河南信阳市召开,130名会员代表参加了活动。新合作集团总裁、中国合作贸易企业协会会长郝彦领出席会议。

郝彦领在讲话中强调,会员互访活动是协会服务功能的深入,要将其

打造成协会的品牌活动,通过持续开展会员品牌活动,把协会办成合作贸易“企业之家、企业家之家、贸易行业工作者之家”;并指出,自由品牌商品的发展,要结合互联网+,联合合作等理念,结合零售业企业的实际情况,增强实体零售企业核心竞争力。

中国合作贸易企业协会副会长兼

秘书长刘跃忠向与会代表通报了协会贯彻落实全国供销合作总社第五届理事会精神的工作情况。会议还组织会员进行了经验交流分享和参观学习。会上,有10多家自由品牌商品厂家现场展示推介商品,新合作贴牌产品备受瞩目。

(新合作瑞通公司 李伟)

Inditex旗下品牌服装尾货和过季商品授权新合作瑞通公司中国地区独家经销



本报讯 12月8日,Inditex“唯风尚,志经典”授权签约仪式发布会在京隆重召开。集团公司总裁郝彦领、常务副总裁高国进、副总裁袁苏宁、总裁助理兼北京新合作瑞通公司董事长刘跃忠,江苏悦达南方公司总经理唐如军,上海彼安苏服装有限公司总裁何塞出席会议。中国百货商业协会及全国60余家区域经销商代表参加了发布会。

会上,北京新合作瑞通商贸有限公司与上海彼安苏服装有限公司签署独家经销授权合同,获得Inditex集团旗下以zara品牌为主的六大品牌服装尾货和过季商品在中国指定地区的独家经销权。郝彦领在致辞中指出,进军服装领域对于北京新合作瑞通商贸有限公司来说是一项新的尝试,既是机会,又有挑战,希望新合作瑞通公司以此合作为契机,借助双方优势,迅速打开市场,占领行业制高点,将质优价廉的精美服装送到广大消费者手中,他表示,在双方的紧密合作和努力下,此次合作一定会取得满意的成果。

此次北京新合作瑞通商贸有限公司与上海彼安苏服装有限公司的合作,充分体现了“双方优势互补、共同发展”,一方面借助上海彼安苏服装有限公司多年来代理Inditex集团旗下服装品牌的经验,稳定供货渠道、保证商品质量和价格优势,另一方面充分发挥新合作集团遍布中国三、四线城市及农村市场的销售渠道及经销网络优势,迅速占领二三线甚至是四线城市服装市场的制高点,为广大消费者提供质优价廉的精美服装,实现厂家、经销商及广大消费者的多方共赢。

(集团企管中心 皮君丽)

郝彦领会见澳大利亚客人



本报讯 12月9日,新合作集团总裁郝彦领在京会见了澳大利亚前贸易投资部长安德鲁·罗博,双方就澳大利亚第一大零售企业——Coles Myer和新合作集团开展业务合作事宜进行了洽谈。集团常务副总裁高国进,集团总裁助理、北京新合作瑞通商贸有限公司董事长刘跃忠参加会见。

郝彦领热烈欢迎安德鲁·罗博部长的来访,表示新合作集团与澳大利亚Coles Myer集团有着广泛的合作前景,希望双方进一步密切业务联系,加深合作。郝彦领指出,双方可以以贸易形式为突破口进行合作,新合作集团可引进澳大利亚有优势的海鲜、牛肉、奶制品、红酒等产品进行销售。会议安排由北京新合作瑞通公司对接具体合作业务事宜。

(新合作瑞通公司 李伟)

新年献词

用智慧、勇气和担当开创新局面

随着新年钟声的敲响,我们告别了充满挑战、创新有为的2016年,迎来了充满希望、奋发进取的2017年。在这辞旧迎新的美好时刻,新合作内刊向全体新合作干部员工致以新年的祝福和诚挚的问候!

回顾刚刚过去的2016年,面对异常困难复杂的市场环境和十分艰巨繁重的改革发展任务,在以董事长、党委书记冯国光为班长的集团领导班子带领下,新合作集团全体同仁紧紧围绕年初制定的工作目标,众志成城,奋发进取,攻坚克难,改革创新,公司经营业绩实现稳定增长;资产重组上市工作取得重大突破;超市业务规范化经营管理水平进一步提高;线上线下融合发展进一步深化;大宗商品贸易规模进一步扩大;人防商业项目拓展步

伐明显加快;党建工作取得新的成效。这些成果,是全体同仁用智慧和劳动创造出来的,困难之时弥足珍贵!这些成果的取得,也离不开总社、供销集团以及社会各界对我们的大力支持帮助,更离不开广大顾客和合作伙伴的真诚关爱,在此,我们向他们表示崇高的敬意和衷心的感谢!

展望2017年乃至未来一段时间,中国经济还将在高位下行的新常态中持续运行,零售行业仍将面临竞争激烈、市场需求放缓、经营成本上升等一系列严峻挑战,但危中有机,我们必须认识到,随着消费升级和互联网对人们生活的影响,市场竞争的内涵和强度正在发生着深刻的变革,新零售(见第三版解读文章)将成为大势所趋。对于零售企业来说,要以互联网、

物联网、金融和大数据等工具为革新手段,通过业态创新、技术创新和服务创新,构建新零售体系,实现传统零售业的转型升级。

2017年,新合作集团将按照总社深化综合改革的要求,继续坚持“为农服务”的宗旨,牢牢把握国家的政策机遇,开拓创新,在消除同业竞争的同时,积极探索新合作集团未来可持续发展的业务经营模式,实现企业转型升级。

新年的阳光是扬帆起航的呼唤,更是催人奋进的号角。我们坚信:只要我们坚定信心、坚守信念,用我们的智慧、勇气和担当,凝心聚力、埋头苦干,就一定能够推动公司加快转型升级,开创我们新合作集团更加美好的明天。

(新合作内刊编辑部)